

# Myynnin tehokurssi

Myynti

23.5.2019



**Erittäin tehokas ja mukaansa tempaava valmennus, jonka aikana käydään läpi kaikki oleellisin nykypäivän myyntitekniikasta.**

Vauhti on kova ja asiaa on paljon. Ohjelma on välttämätön kaikille kokeneille ja uusille myyjille, jotka haluavat kehittyä ammatissaan. Sisältö sopii erinomaisesti myös asiantuntijoille ja muille vaativaa ratkaisumyyntiä tekeville asiakaspalvelijoille. Kurssin sisältö on suunniteltu suomalaisille ammatti-ihmisille ja kuultavat vinkit ovat kotimaassa toimiviksi havaittu, toimialasta riippumatta.

Ennen valmennusta osallistujat tekevät esitehtävän ja arvioivat nykyistä suoritustasoaan myynnin eri osa-alueilla.

Valmennuksen jälkeen osallistujat

- o tunnistavat myynnin eri vaiheet ja toimivat niissä oikein
- o kartoittavat ja kuuntelevat paremmin
- o ohjaavat asiakasta ja vievät kaupat päätökseen
- o osaavat perustella hinnan
- o hallitsevat vastaväitteiden käsittelyn



**Aika:** to 23.5. klo 9:00 – 16:00

**Paikka:** Kokoushotelli Majvik  
Majvikintie 1, Masala

**Hinta:** 790 €/hlö sis.  
UraAct® -harjoitukset,  
muistiinpanovälineet ja  
kahvi- sekä lounastarjoilut

**Valmentaja:** Kai Jännti

**Lisätiedot:** puh. 010 219 5400

**Ilmoittaudu:** info@urano.fi

**Urano**   
JOHTAA KASVUUN